

## **2014-2015 DÖNEMİ BAŞVURU DUYURUSU** **ISFRADA PROGRAMI VE İŞ BAŞVURUSU**

**Gıda işleme ve ziraat alanlarında lider Fransız şirket grubu, Güney-Doğu Avrupa'daki bölgesel kalkınma projesinde görevlendirmek üzere pazarlama alanında ileri düzeyde yeterliliğe sahip, üniversitelerin ziraat mühendisliği bölümlerinden mezun 22-32 yaş arası bay/bayan iş arkadaşları aramaktadır.**

### **ACIK POZİSYON:**

Aday, zorunlu ISFRADA eğitim programından sonra **pazarlama mühendisi** olarak görevlendirilecektir.

ISFRADA eğitiminden sonra adayın üstleneceği görevler şunlardır:

- Bulunduğu bölgede müşteri ve pazar ağının analizi
- Satış gücünün oluşturulması için teknik ve ekonomik eylemlerde bulunmak, şirketin Pazar seçiminde sorumlu kişilerle işbirliği içinde olmak,
- Dağıtım ağıyla kurulan ilişkileri yönetmek,
- Operasyonel pazarlamanın canlandırılmasını sağlamak, ürün pazarlamasını yönetmek (Kampanya belirleme ve takibi, çiftçiye ve distribütöre yönelik promosyon hazırlama),
- Şirketin bölgesel kalkınma stratejisine katkı sağlayacak pazar analizlerinde görev almak.

### **ADAYLARDA ARANAN ÖZELLİKLER:**

Pazarlama alanında ileri düzey bilgiye sahip tarım bilimi/ziraat bölümlerinden mezun aday, aşağıdaki alanlarda kendi geliştirebilmelidir:

- Bitki üretimi; gübre ve gübrenin Türkiye'de kullanımı konusunda iyi düzeyde bilgi sahibi olmak,
- Tarım bitkileri tadımı,
- Pazarlama teknikleri,
- Şirket yönetimi,
- zirai kalkınma ve tarım politikaları

Teknik becerilerine ve bilgisine ek olarak aday;

- Saha çalışmasında yer alabilecek, pazarlama alanına ilgi duyan,
- İnsan ilişkilerinde kendine güvenen,
- Dinamik ve işine özen gösteren,
- İnisiyatif alabilen, özerk,
- Sorumluluk bilincine sahip,
- İyi derecede analiz ve sentez yeteneği olan,
- Zaman kısıtlaması olmayan

nitelikte olmalıdır.

Tercihen adayın aktif araç kullanıyor olması gerekir.

**DİL:**

Fransızca ve/veya İngilizce (orta seviye)